

Kommen Sie in unser Team!

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir an unserem Standort in Niederaichbach bei Landshut in Niederbayern Unterstützung in Vollzeit im Bereich Vertrieb in direkter Berichtslinie zur Leitung Vertrieb als

## **Key Account Manager (m/w/d)**

Wir, die Sungwoo Hitech GmbH sind eine deutsche Tochtergesellschaft der Sungwoo Hitech, eines international agierenden Automobilzulieferers, mit Sitz in Niederbayern. Wir planen, entwickeln und fertigen Press-, Zieh- und Stanzteile aus Stählen und Metallen, produzieren komplette Schweißbaugruppen für die Automobilindustrie. Um unser Portfolio zu erweitern, möchten wir zum Kunden aus dem noch nicht erschlossenen Automotive Bereich und auch Kunden im Non Automotive Bereich mit ähnlichen Fertigungstechnologien und -prozessen, insbesondere in der Metallverarbeitung und Umformtechnik, gewinnen.

### **Ihre Aufgaben:**

- Sie übernehmen von Beginn an strategische Verantwortung und werden zum Nr. 1 Ansprechpartner für Neukunden im Non Automotive und / oder Automotive Bereich
- Ihr Fokus liegt auf der Gewinnung von Neukunden
- Sie verfolgen den Projektfortschritt und arbeiten eng mit internen Abteilungen wie Produktion, Qualität und Controlling zusammen, um reibungslose Abläufe sicher zu stellen
- Sie führen Jahrespreisverhandlungen und finden stets lösungsorientierte Ansätze, um Win-Win Situationen zu schaffen
- Sie bearbeiten technische Angebote und Bauteilkalkulationen und präsentieren diese überzeugend bei unseren Kunden
- Mit Ihren Marktbeobachtungen und Ihrer Expertise entwickeln Sie unsere Vertriebsstrategie konstant weiter

### **Ihr Profil:**

- Sie haben ein technisches oder betriebswirtschaftliches Studium (idealerweise Maschinenbau oder eine vergleichbare Fachrichtung) erfolgreich abgeschlossen
- Sie haben mindestens 5 Jahre Erfahrung im Key Account Management im Automotive oder vergleichbaren Non Automotive Bereichen
- Sie verfügen über ein tiefgehendes Verständnis der Metallverarbeitung und Umformtechnik sowie Erfahrung in der Arbeit mit Kundenportalen und gute Kenntnisse in SAP
- Sie besitzen verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie zeigen hohe Einsatzbereitschaft, Flexibilität und Durchsetzungsvermögen
- Sie arbeiten ergebnisorientiert, eigenverantwortlich und zielorientiert
- Sie überzeugen durch Ihre fachliche Expertise, Ihre Kommunikationsstärke sowie Ihr selbstsicheres Auftreten
- Sie pflegen eine hohe Kundenorientierung sowie ein gutes Beziehungsmanagement
- Ihre Reisebereitschaft setzen wir voraus.

Interesse geweckt? Dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen bitte unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an: [bewerbung@switech.eu](mailto:bewerbung@switech.eu)